

## *Leverantörsportalen*



**Lathund  
Förhandling  
Nyhet & Säsong**

## Innehållsförteckning

|                                                                                             |           |
|---------------------------------------------------------------------------------------------|-----------|
| <b>1. Introduktion.....</b>                                                                 | <b>1</b>  |
| <b>2. Förhandla Nyhetsartiklar eller Säsongartiklar .....</b>                               | <b>2</b>  |
| Steg 1. Bekräfta deltagande.....                                                            | 2         |
| Steg 2. Skapa upp offertsvar.....                                                           | 5         |
| Steg 3. Alternativ 1 - Skicka in offertsvar via gränssnittet.....                           | 7         |
| Steg 3. Alternativ 2 - Offertsvar via Excelfil .....                                        | 11        |
| Steg 4. Granska & Skicka in offertsvar.....                                                 | 14        |
| <b>3. Kommunikation i förhandling.....</b>                                                  | <b>15</b> |
| 1. Inköp skickar meddelande till leverantör.....                                            | 15        |
| 2: Leverantör skickar meddelande till Inköpare.....                                         | 17        |
| <b>4. Justera inskickad offert – skicka in nytt offertsvar i påbörjad förhandling .....</b> | <b>20</b> |
| Justera offert – Metod 1 .....                                                              | 20        |
| Justera offert – Metod 2.....                                                               | 24        |
| <b>5. Kontakt .....</b>                                                                     | <b>26</b> |

### 1. Introduktion

Välkommen till ICA:s Lathund om Förhandling Nyhet & Säsong. Denna lathund ska fungera som ett stöd för dig som vill ha en enklare beskrivning av bara offersvarsdelen i en nyhetsförhandling.

För komplett information och noggrann beskrivning av nyhetsförhandling i Leverantörsportalen återfinns i handboken för Förhandling Nyhet & Säsong.

Var uppmärksam på att lathunden är ett levande dokument som kan komma att uppdateras. Innan du genomför din nyhetsförhandling, se alltid till att du har den senaste versionen av lathunden till hands. Den laddas ner via Levnet [https://levnet.ica.se/ecrsuppliers\\_4](https://levnet.ica.se/ecrsuppliers_4)

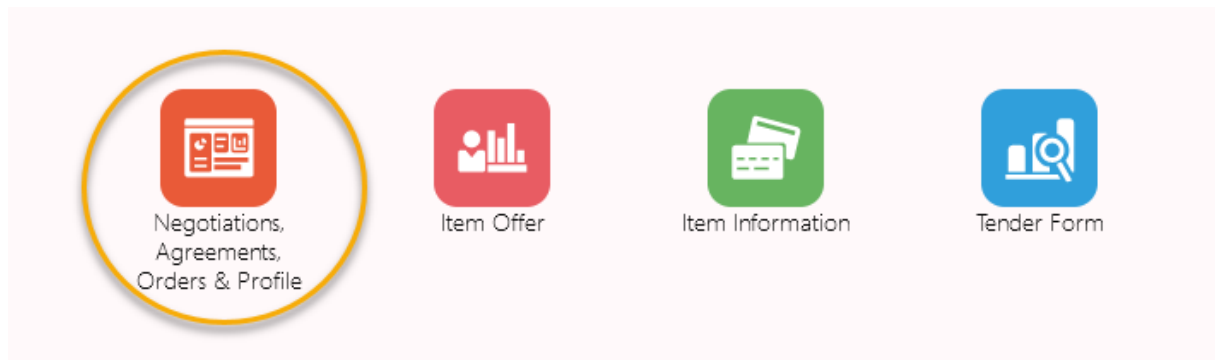
#### Information som finns i den här lathunden:

- Instruktioner för hur du genomför en nyhetsförhandling antingen via gränssnittet eller via excelfil
- Kommunikation
- Hur du justerar ett offert svar antingen via gränssnittet eller via excelfil
- Vart du vänder dig för support

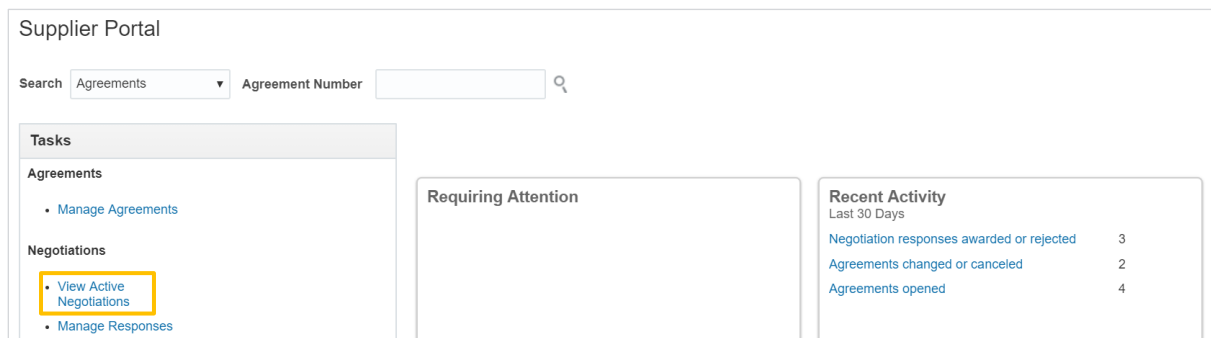
## 2. Förhandla Nyhetsartiklar eller Säsongartiklar

### Steg 1. Bekräfta deltagande

Du har notifierats via e-post om att ICA vill bjuda in till en nyhetsförhandling. Logga in på Leverantörsportalen och följ nedanstående steg för att se över förhandlingsvillkoren och bekräfta ditt deltagande.



På Leverantörsportalens startsida klicka på ikonen *Negotiations, Agreements, Orders & Profile*.



Klicka sedan på *View Active Negotiations*.

Active Negotiations

Search

Search Results

| Negotiation | Title       | Negotiation Type | Buyer    | Supplier Site | Time Remaining      | Close Date     | All Response | Your Responses | Will Participate | Monitor | Unread Messages |
|-------------|-------------|------------------|----------|---------------|---------------------|----------------|--------------|----------------|------------------|---------|-----------------|
| 4197        | Test        | ICA-RFQ-R        | ICA-Test | PU,PT,P       | 16 Hours 49 Minutes | 22-09-30 02:00 | Blind        | 0              |                  |         | 0               |
| 4191        | tes220928-4 | ICA-RFQ-R        | ICA-Test | PU,PT,P       | 62 Days 1 Hour      | 22-11-30 09:34 | Blind        | 0              |                  |         | 0               |
|             |             | ICA-RFQ-RV       | ICA-Test | PU,PT,P       | 32 Days 1 Hour      | 22-10-31 09:33 | Blind        | 0              |                  |         | 0               |
|             |             | ICA-RFQ-RV       | ICA-Test | PU,PT,P       | 27 Days             | 22-10-26 09:32 | Blind        | 0              |                  |         | 0               |
|             |             | ICA-RFQ-RV       | ICA-Test | PU,PT,P       | 2887 Days           | 30-08-25 10:05 | Blind        | 0              |                  |         | 0               |
|             |             | ICA-RFQ-R        | ICA-Test | PU,PT,P       | 16 Hours 49 Minutes | 22-09-30 02:00 | Blind        | 0              |                  |         | 0               |

I sökresultatet som visas: öppna upp förhandlingen genom att klicka på löpnumret under kolumnen *Negotiation*. En översiktssida med förhandlingsvillkoren öppnas upp.

Här ser vi en exempelbild på översiktssidan i en nyhetsförhandling.

| Table of Contents |  | Overview                            |                                            |
|-------------------|--|-------------------------------------|--------------------------------------------|
| Overview          |  | Title                               | ICA Test Supplier_nyhetsförhandling_202252 |
| Lines             |  | Synopsis                            | 130 - Drycker                              |
|                   |  | Buyer                               | ICA-BPA-RV                                 |
|                   |  | Outcome                             | ICA-BPA-RV                                 |
|                   |  | Attachments                         | None                                       |
|                   |  | Open Date                           | 22-10-04 15:51                             |
|                   |  | Award Date                          |                                            |
|                   |  | Agreement Start Date                | 22-11-21                                   |
|                   |  | Agreement End Date                  |                                            |
|                   |  | Payment Terms                       | 030                                        |
|                   |  | Agreement Amount                    |                                            |
|                   |  | Minimum Release Amount              |                                            |
|                   |  | Freight Terms                       | CFR                                        |
|                   |  | Negotiation Currency                | SEK                                        |
|                   |  | Price Precision                     | 4                                          |
|                   |  | Allow responses in other currencies |                                            |

Se över villkoren. Börja under rubriken *Overview* där följande fält är viktiga att notera:

- *Title*: Titel på förhandlingen
- *Synopsis*: Beskrivning av förhandlingen
- *Close Date*: Datum och tidpunkt då förhandlingen stängs för offerter
- *Buyer*: Inköpare för förhandlingen
- *Negotiation Currency*: Valuta för förhandlingen
- *Agreement Start Date*: Eventuellt startdatum för förhandlade artiklar och avtalsvillkor.
- *Freight Terms*: Fraktvillkor

ICA-RFQ-R: 4197

Currency: Swedish Krona

Title: Test  
Status: Active  
Time Remaining: 16:29:51

Open Date: 22-09-28 13:46  
Close Date: 22-09-30 02:00  
Time Zone: Central European Time

Table of Contents

- Overview
- Lines**

Lines Summary

| Line | Item           | Description | Category Name               | Start Price | Estimated Quantity | Note to Suppliers |
|------|----------------|-------------|-----------------------------|-------------|--------------------|-------------------|
| 1    | 12357413000002 |             | 7294 - Påläggshark manuellt |             |                    |                   |

Klicka vidare till *Lines* för att se vilka artiklar som förhandlingen berör.

ICA-RFQ-R: 4197

Currency: Swedish Krona

Title: Test  
Status: Active  
Time Remaining: 16:27:09

Open Date: 22-09-28 13:46  
Close Date: 22-09-30 02:00

Table of Contents

- Overview
- Lines**

Lines Summary

| Line | Item           | Description             | Category Name               | Start Price | Estimated Quantity | Note to Suppliers |
|------|----------------|-------------------------|-----------------------------|-------------|--------------------|-------------------|
| 1    | 12357413000002 | Onsa Onsalstörv 1x2,5kg | 7294 - Påläggshark manuellt |             |                    |                   |

**Acknowledge Participation** ✕

Site: Lager\_006\_25

Will Participate ☒ Yes ☐ No

Note to Buyer

OK Cancel

När du har sett över avtalet och vill bekräfta ditt deltagande, klicka på *Actions > Respond > Acknowledge Participation*. Klicka sedan på *OK*. Inköpare på ICA blir notifierad om att du har accepterat inbjudan.

## Steg 2. Skapa upp offertsvar

Nu när du har bekräftat ditt deltagande i förhandlingen är det dags att påbörja själva offereringsprocessen.

**OBS!** Nås ingen överenskommelse i offereringsprocessen så kommer förhandlingen att stängas när *Close Date* har passerats. När förhandlingen har stängts är det inte längre möjligt att skicka in offerter.

I detta steg skapar du upp offerten och går igenom de övergripande detaljerna.

ICA-RFQ-R: 4198

Currency = Swedish Krona

Title: [Redacted]  
Status: Active  
Time Remaining: 15 Days 1 Hour

Open Date: 22-09-28 14:56  
Close Date: 22-10-20 14:56

Time Zone: Central European Time

Table of Contents: Overview, Lines

Overview

Expand All

General

Schedule

Preview Date: 22-10-20 14:56  
Close Date: 22-10-20 14:56  
Award Date: [Redacted]

Buyer: [Redacted]  
Outcome: ICA-BPA-R  
Attachments: None

Buttons: Create Response, RFQ Response Summary, Messages, Actions, Done

Du skapar en offert genom att klicka på knappen *Create Response*.

**Header Details**

Negotiation: 4198

Supplier: [Redacted]

Supplier Site: [Redacted]

Buyer: [Redacted]

Response Type: ☒ Primary ☐ Alternate

Freight Terms: DDP

Delivery Mode: STOCKED

Number of Article: 65

Close Date: 20.10.2022

Time Remaining: 14 days

The response will not be saved as a draft. Export and save the Excel if you wish to continue later. Use dot (.) as decimal separator.

Buttons: Export to Excel, Import from Excel, Submit Response

| Line | Item       | Description | Item Status | ICA Category | ICA Sub-Category | Brand      | Net Content | Net Content UOM | Seasonal item | Quantity of base GTNs in package |
|------|------------|-------------|-------------|--------------|------------------|------------|-------------|-----------------|---------------|----------------------------------|
| 1    | [Redacted] | [Redacted]  | Active      | [Redacted]   | [Redacted]       | [Redacted] | [Redacted]  | [Redacted]      | [Redacted]    | [Redacted]                       |
| 2    | [Redacted] | [Redacted]  | Active      | [Redacted]   | [Redacted]       | [Redacted] | [Redacted]  | [Redacted]      | [Redacted]    | [Redacted]                       |
| 3    | [Redacted] | [Redacted]  | Active      | [Redacted]   | [Redacted]       | [Redacted] | [Redacted]  | [Redacted]      | [Redacted]    | [Redacted]                       |

Du har nu skapat ett offertutkast.

**Header Details**

Negotiation  
Supplier  
Supplier Site  
Buyer

Response Type ☒ Primary ☐ Alternate  
Freight Terms DDP  
Delivery Mode STOCKED  
Number of Article 65

Close Date 20.10.2022  
Time Remaining 14 days

I Header Details kontrollerar du att följande information stämmer.

### Observera följande fält:

**Negotiation:** Säkerställ att du arbetar i rätt förhandling.

**Response Type:** Detta fält anger om det är din primära eller alternativa offert. Denna funktion kan användas för att applicera olika avtalsvillkor på samma artiklar. Alternativ offert kan då vara ett sekundärt leveransflöde, valuta eller fraktvillkor.

Primär offert är förbockad ("Primary"). Ändra till "Alternate" om du avser att skicka in en alternativ offert

**Freight Terms:** Säkerställ att det är rätt fraktvillkor.

**Delivery Mode:** Säkerställ att det är rätt leveranssätt.

Alternativen är Stocked (via ICA:s lager) eller Direct (direktleverans till butik).

**Number of Article:** Säkerställ och granska att alla artiklar som du och inköp har kommit överens om är med.

OBS: I detta skede kommer offertutkastet inte att sparas om du går ut ur förhandlingen eller loggas ut ur Leverantörsportalen. Av detta skäl rekommenderar vi att du exporterar till Excel för att undvika dubbelarbete. Din Excelfil kommer att kunna användas även om detta offertutkast försvinner och du skapar ett nytt.

### Steg 3. Alternativ 1 - Skicka in offertsvär via gränssnittet.

Vill du hellre skicka in ditt offertsvär via excelfil går du vidare till nästa Steg 3. Alternativ 2 – Skicka in offertsvär via excelfil.

**Header Details**

Negotiation: [Redacted] Response Type: ☒ Primary ☐ Alternate Close Date: 20.10.2022  
 Supplier: [Redacted] Freight Terms: DDP Time Remaining: 14 days  
 Supplier Site: [Redacted] Delivery Mode: STOCKED  
 Buyer: [Redacted] Number of Article: 65

The response will not be saved as a draft. Export and save the Excel if you wish to continue later.  
 Use dot (.) as decimal separator.

[Report to Excel](#) [Import from Excel](#)

| Line | Item       | Description | Item Status | ICA Category | ICA Sub-Category | Brand      | Net Content | Net Content UOM | Seasonal Item | Quantity of base OTF in package | Pack type | Cost UOM | Unit Price per Trade Unit |
|------|------------|-------------|-------------|--------------|------------------|------------|-------------|-----------------|---------------|---------------------------------|-----------|----------|---------------------------|
| 1    | [Redacted] | [Redacted]  | Active      | [Redacted]   | [Redacted]       | [Redacted] | 1           | [Redacted]      | [Redacted]    | [Redacted]                      | CASE      | Each     | 208.6000                  |
| 2    | [Redacted] | [Redacted]  | Active      | [Redacted]   | [Redacted]       | [Redacted] | 3           | [Redacted]      | [Redacted]    | [Redacted]                      | CASE      | Each     | 1,097.2200                |
| 3    | [Redacted] | [Redacted]  | Active      | [Redacted]   | [Redacted]       | [Redacted] | [Redacted]  | [Redacted]      | [Redacted]    | [Redacted]                      | CASE      | Each     | 1,755.0000                |
| 4    | [Redacted] | [Redacted]  | Active      | [Redacted]   | [Redacted]       | [Redacted] | 3           | [Redacted]      | [Redacted]    | [Redacted]                      | CASE      | Each     | 165.3200                  |
| 5    | [Redacted] | [Redacted]  | Active      | [Redacted]   | [Redacted]       | [Redacted] | 1           | [Redacted]      | [Redacted]    | [Redacted]                      | CASE      | Each     | 292.5000                  |
| 6    | [Redacted] | [Redacted]  | Active      | [Redacted]   | [Redacted]       | [Redacted] | 1           | [Redacted]      | [Redacted]    | [Redacted]                      | CASE      | Each     | 292.5000                  |
| 7    | [Redacted] | [Redacted]  | Active      | [Redacted]   | [Redacted]       | [Redacted] | 1           | [Redacted]      | [Redacted]    | [Redacted]                      | CASE      | Each     | 1,474.0000                |

Skrolla ut till höger på skärmen för att se alla kolumner. Obs: Skrollmarkören kan vara något svår att se – ställ dig långt ned på skärmen för att få fram den.

De gulmarkerade fälten är skrivbara.

Om du och inköpschef redan anser att alla priser och rabatter är acceptabla för båda parter kan du redan i detta steg trycka på *Submit Response*. Kontrollera dock först för säkerhets skull att alla värden är korrekta.

Behöver du däremot ändra några värden, följ lathundens instruktioner nedan.

**Header Details**

Negotiation: 4195 Response Type: ☒ Primary ☐ Alternate Close Date: 20.10.2022  
 Supplier: ICA Text Supplier: Freight Terms: DDP Time Remaining: 14 days  
 Supplier Site: PL/PL JP Delivery Mode: STOCKED  
 Buyer: Javed Khan Number of Article: 65

The response will not be saved as a draft. Export and save the Excel if you wish to continue later.  
 Use dot (.) as decimal separator.

[Report to Excel](#) [Import from Excel](#) [Submit Response](#)

| Line | Item       | Description | Item type | Cost UOM | Unit Price per Trade Unit | Discount % per Trade Unit | Discount amount | Invoice Price per Trade Unit | Normal Net Price per Trade Unit | Normal Net Price 1 - 100% Trade Unit | Normal Net Price 1 - 100% Trade Unit Frequency | Net Price per Trade Unit | Net Price  |       |
|------|------------|-------------|-----------|----------|---------------------------|---------------------------|-----------------|------------------------------|---------------------------------|--------------------------------------|------------------------------------------------|--------------------------|------------|-------|
| 1    | [Redacted] | [Redacted]  | CASE      | Each     | 208.6000                  | 14.9000                   | 11.9600         | 24.9486                      | 183.6314                        | 0                                    | PRD - Percent                                  | Monthly                  | 183.6314   | 13.71 |
| 2    | [Redacted] | [Redacted]  | CASE      | Each     | 1,097.2200                | 23.3451                   | 34.0000         | 394.9992                     | 702.2208                        | 0                                    | PRD - Percent                                  | Monthly                  | 702.2208   | 14.94 |
| 3    | [Redacted] | [Redacted]  | CASE      | Each     | 1,755.0000                | 22.5000                   | 32.0000         | 361.8000                     | 1,193.4000                      | 0                                    | PRD - Percent                                  | Monthly                  | 1,193.4000 | 15.30 |
| 4    | [Redacted] | [Redacted]  | CASE      | Each     | 165.3200                  | 20.0400                   | 31.0000         | 51.3024                      | 109.0176                        | 0                                    | PRD - Percent                                  | Monthly                  | 109.0176   | 13.62 |
| 5    | [Redacted] | [Redacted]  | CASE      | Each     | 292.5000                  | 22.5000                   | 30.7000         | 89.7875                      | 202.7125                        | 0                                    | PRD - Percent                                  | Monthly                  | 202.7125   | 15.98 |
| 6    | [Redacted] | [Redacted]  | CASE      | Each     | 292.5000                  | 22.5000                   | 30.7000         | 89.7875                      | 202.7125                        | 0                                    | PRD - Percent                                  | Monthly                  | 202.7125   | 15.98 |
| 7    | [Redacted] | [Redacted]  | CASE      | Each     | 1,474.0000                | 20.5000                   | 29.0000         | 428.0400                     | 1,047.9600                      | 0                                    | PRD - Percent                                  | Monthly                  | 1,047.9600 | 14.21 |

För att se de redigeringsbara fälten och kunna ändra i dem vid behov, skrolla ut till höger på skärmen. De redigeringsbara fälten är markerade med gult:

- **Listprice per Trade Unit:** Ange pris per beställningsbar enhet.
- **Discount % per Trade Unit:** Ange artikelrabatt i procent per beställningsbar enhet.
- **Format Rebate 1 per Trade Unit:** Åtaganderabatt per beställningsbar enhet, ändra vid behov.
- **Format Rebate 1 UoM:** Måttenhet för åtaganderabatt, ändra vid behov. PRO för procent, MON för valuta.
- **Format Rebate Settlement Frequency:** Faktureringsfrekvens för åtaganderabatt. *Monthly* är standard för ICA. Andra alternativ: kvartalsvis eller årsvis.

ICA Supplier Response

Header Details

Negotiation: 4198

Response Type: ☒ Primary ☐ Alternate

Close Date: 20.10.2022

Supplier: [REDACTED]

Supplier Site: [REDACTED]

Buyer: [REDACTED]

Freight Terms: DDP

Delivery Mode: STOCKED

Time Remaining: 14 days

Number of Article: 65

The response will not be saved as a draft. Export and save the Excel if you wish to continue later.  
Use dot (.) as decimal separator.

Export to Excel Import from Excel Submit Response

| Line | Item | Description | UOM | List Price per Trade Unit | Discount % per Trade Unit | Discount Amount | Invoice Price per Trade Unit | Format Rebate 1 per Trade Unit | Format Rebate 1 UoM | Format Rebate 1 Settlement Frequency | Net Price per Trade Unit | Net Price per Base Unit | Supplier Item No | Source BOM |
|------|------|-------------|-----|---------------------------|---------------------------|-----------------|------------------------------|--------------------------------|---------------------|--------------------------------------|--------------------------|-------------------------|------------------|------------|
| 1    |      |             |     |                           |                           |                 |                              |                                |                     |                                      |                          |                         | 540102564        |            |
| 2    |      |             |     |                           |                           |                 |                              |                                |                     |                                      |                          |                         | 540101021        |            |
| 3    |      |             |     |                           |                           |                 |                              |                                |                     |                                      |                          |                         | 540101019        |            |
| 4    |      |             |     |                           |                           |                 |                              |                                |                     |                                      |                          |                         | 540101017        |            |
| 5    |      |             |     |                           |                           |                 |                              |                                |                     |                                      |                          |                         | 540101015        |            |
| 6    |      |             |     |                           |                           |                 |                              |                                |                     |                                      |                          |                         | 540101014        |            |
| 7    |      |             |     |                           |                           |                 |                              |                                |                     |                                      |                          |                         | 540101013        |            |

När du har skrollat längst ut till höger kan du fylla i Supplier Item No om det saknas

- **Supplier Item no:** Leverantörens artikelnummer. Läggs till på prislistan. Måste vara ifyllt.

| Pack type | Com. UoM | List Price per Trade Unit | List Price per Base Unit |
|-----------|----------|---------------------------|--------------------------|
|           |          | 208.6000                  |                          |
|           |          | 1,097.2200                |                          |
|           |          | 1,755.0000                |                          |
|           |          | 160.3200                  |                          |
|           |          | 292.5000                  |                          |
|           |          | 292.5000                  |                          |
|           |          | 1,476.0000                |                          |

De värden som står inne i offerten från början kommer från er nyhetsavisering i Leverantörsportalens Item Offer. Du ska ha haft en dialog med Inköp om någon av priserna eller rabatterna behöver justeras.

Vid redigering, börja med att antingen klicka på penn-ikonen långt ut till vänster i artikelraden eller med att dubbelklicka på rutan med det värde du vill ändra på.

Header Details

Negotiation: 4198

Supplier: [redacted]  
Supplier Site: [redacted]  
Buyer: [redacted]

Response Type: ☒ PH ☐ Pack type  
Freight Terms: DDP  
Delivery Mode: STOCK  
Number of Article: 65

The response will not be saved as a draft. Export and save the Excel if you wish to continue later.  
Use dot (.) as decimal separator.

| Line | Item | Description | Part type | Cost UOM | List Price per Trade Unit | List Price per Base Unit | Discount % per Trade Unit | Frequency | Unit Price per Trade Unit | Unit Price |
|------|------|-------------|-----------|----------|---------------------------|--------------------------|---------------------------|-----------|---------------------------|------------|
| 1    |      |             | CASE      | Each     | 208.6000                  |                          |                           |           |                           |            |
| 2    |      |             | CASE      | Each     | 1,097.2200                |                          |                           |           |                           |            |
| 3    |      |             | CASE      | Each     | 1,755.0000                |                          |                           |           |                           |            |
| 4    |      |             | CASE      | Each     | 160.3200                  |                          |                           |           |                           |            |
| 5    |      |             | CASE      | Each     | 292.5000                  |                          |                           |           |                           |            |
| 6    |      |             | CASE      | Each     | 292.5000                  |                          |                           |           |                           |            |
| 7    |      |             | CASE      | Each     | 1,476.0000                |                          |                           |           |                           |            |

Use dot (.) as decimal separator

På bilden ovan är det *Listprice per Trade Unit*. Skriv över det nya värdet i fältet för den artikel vars pris du vill justera.

**Observera** att i gränssnittet måste du använda punkt före decimaltal i stället för komma.

Header Details

Negotiation: 4198

Supplier: [redacted]  
Supplier Site: [redacted]  
Buyer: [redacted]

Response Type: ☒ Primary ☐ Alternate  
Freight Terms: DDP  
Delivery Mode: STOCKED  
Number of Article: 65

The response will not be saved as a draft. Export and save the Excel if you wish to continue later.  
Use dot (.) as decimal separator.

| Line | Item | Description | Part type | Cost UOM | List Price per Trade Unit | List Price per Base Unit | Discount % per Trade Unit | Discount Amount | Invoice Price per Trade Unit |
|------|------|-------------|-----------|----------|---------------------------|--------------------------|---------------------------|-----------------|------------------------------|
| 1    |      |             | CASE      | Each     |                           |                          | 11.9600                   |                 |                              |
| 2    |      |             | CASE      | Each     |                           |                          | 36.0000                   |                 |                              |
| 3    |      |             | CASE      | Each     |                           |                          | 32.0000                   |                 |                              |
| 4    |      |             | CASE      | Each     |                           |                          | 32.0000                   |                 |                              |
| 5    |      |             | CASE      | Each     |                           |                          | 30.7000                   |                 |                              |
| 6    |      |             | CASE      | Each     |                           |                          | 30.7000                   |                 |                              |
| 7    |      |             | CASE      | Each     |                           |                          | 29.0000                   |                 |                              |

Fortsätt med övriga kolumner och artikelrader. Justera de värden du vill ändra i skrivbara (gula) fält.

| ICA Supplier Response                                                                                                                                                                                                                        |  |  |  | Net Price per Trade Unit | Net Price per Base Unit | Supplier Item No | Source BPA |
|----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--|--|--|--------------------------|-------------------------|------------------|------------|
| <b>Header Details</b><br>Negotiation: 4198<br>Supplier: [redacted]<br>Supplier Site: [redacted]<br>Buyer: [redacted]<br>Response Type: [redacted]<br>Freight Term: [redacted]<br>Delivery Mode: [redacted]<br>Number of Articles: [redacted] |  |  |  |                          |                         | 5460100564       |            |
|                                                                                                                                                                                                                                              |  |  |  |                          |                         | 5450101021       |            |
|                                                                                                                                                                                                                                              |  |  |  |                          |                         | 5450101019       |            |
|                                                                                                                                                                                                                                              |  |  |  |                          |                         | 5460100573       |            |
|                                                                                                                                                                                                                                              |  |  |  |                          |                         | 5460100575       |            |
|                                                                                                                                                                                                                                              |  |  |  |                          |                         | 5460100574       |            |
|                                                                                                                                                                                                                                              |  |  |  |                          |                         | 5450100978       |            |

Glöm inte leverantörens artikelnr (*Supplier item no*) längst ut till höger.  
**OBS!** Det går endast att använda bokstäver och siffror, ej specialtecken.

| ICA Supplier Response                                                                                                                                                                                                                                                                                                                         |  |  |  | Net Price per Trade Unit | Net Price per Base Unit | Supplier Item No | Source BPA |
|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|--|--|--|--------------------------|-------------------------|------------------|------------|
| <b>Header Details</b><br>Negotiation: 4198<br>Supplier: [redacted]<br>Supplier Site: [redacted]<br>Buyer: [redacted]<br>Response Type: <input checked="" type="radio"/> Primary <input type="radio"/> Alternate<br>Freight Term: DDP<br>Delivery Mode: STOCKED<br>Number of Articles: 65<br>Close Date: 20.10.2022<br>Time Remaining: 14 days |  |  |  |                          |                         | 5460100564       |            |
|                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               |  |  |  |                          |                         | 5450101021       |            |
|                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               |  |  |  |                          |                         | 5450101019       |            |
|                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               |  |  |  |                          |                         | 5460100573       |            |
|                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               |  |  |  |                          |                         | 5460100575       |            |
|                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               |  |  |  |                          |                         | 5460100574       |            |
|                                                                                                                                                                                                                                                                                                                                               |  |  |  |                          |                         | 5450100978       |            |

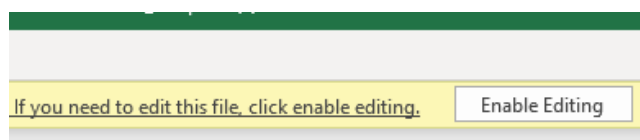
När du redigerat alla värden i diverse redigerbara kolumner

1. klicka på Export Excel för att kunna spara ditt offertsvar ifall du behöver redigera något ytterligare och skicka in på nytt. Spara ner på datorn.
2. Klicka därefter på knappen *Submit Response*.

### Steg 3. Alternativ 2 - Offertsvar via Excelfil

I detta steg visar vi hur du redigerar priser och rabatter för de artiklar som är inkluderade i förhandlingen.

För redigering via Excel (rekommenderas vid förhandlingar med många artiklar), börja med att klicka på *Export to Excel* för att ladda ner och Excelfilen.



Öppna filen och klicka på *Enable Editing* uppe till höger.

ICA

Instructions

View only

Mandatory (M)

Calculated (C)

Discount % trade unit

Formate Rebate

These fields are locked and can not be edited

These fields are mandatory to fill in

These fields are calculated and can not be edited

Item discount in percent per trade unit

Discount with post-invoicing per sold volume per month

RFQ Header Details

View Only

| Negotiation | Buyer      | Close date | Supplier          | Supplier Site | Freight Terms | Delivery Mode | Currency |
|-------------|------------|------------|-------------------|---------------|---------------|---------------|----------|
| 4198        | Javed Khan | 10/20/2022 | ICA TEST Supplier | PU_PT_IP      | DDP           | STOCKED       | SEK      |

RFQ Line Details

View only

| M       | C    | M    |             |             |              |                  |       |             |                 |               |                                |           |         |                           |                          |                         |
|---------|------|------|-------------|-------------|--------------|------------------|-------|-------------|-----------------|---------------|--------------------------------|-----------|---------|---------------------------|--------------------------|-------------------------|
| Action  | Line | Item | Description | Item Status | ICA Category | ICA Sub-Category | Brand | Net Content | Net Content UOM | Seasonal Item | Quantity of base GTINs in pack | Pack type | Cost UO | List Price per Trade Unit | List Price per Base Unit | Discount per Trade Unit |
| INCLUDE | 1    | C    |             |             |              |                  |       |             |                 |               |                                | CASE      | Each    | 208,6000                  | 14,9000                  | 11,9600                 |
| INCLUDE | 2    | C    |             |             |              |                  |       |             |                 |               |                                | CASE      | Each    | 1,097,2200                | 23,3451                  | 36,0000                 |
| INCLUDE | 3    | C    |             |             |              |                  |       |             |                 |               |                                | CASE      | Each    | 1,755,0000                | 22,5000                  | 32,0000                 |

Uppe till vänster i filen står förklaringar över Excelfilens olika kolumner och de färger de har.

Excel-filen är färgmarkerad för att visa:

- vilka fält som är obligatoriska att ha ett värde på, även om värdet är "0" - Gulmarkerade fält

2. vilka fält som enbart är för din information, där du inte kan ändra på något – Gråmarkerade fält

| RFQ Header Details |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  |  | </ |
|--------------------|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|----|
|--------------------|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|--|----|

| C                        | M                         | C               | C                            | Mandatory                      |                                    |                                        | C                        | C                       | M                | View Only  |
|--------------------------|---------------------------|-----------------|------------------------------|--------------------------------|------------------------------------|----------------------------------------|--------------------------|-------------------------|------------------|------------|
| List Price per Base Unit | Discount % per Trade Unit | Discount Amount | Invoice Price per Trade Unit | Format Rebate 1 per Trade Unit | Format Rebate 1 - UOM - Trade Unit | Format Rebate 1 - Settlement Frequency | Net Price per Trade Unit | Net Price per Base Unit | Supplier Item no | Source BPA |
| 14,9000                  | 11,9600                   | 24,9486         | 183,6514                     | 0,0000                         | PRO - Percent                      | Monthly                                | 183,6514                 | 13,1180                 |                  | 20429      |
| 23,3451                  | 36,0000                   | 394,9992        | 702,2208                     | 0,0000                         | PRO - Percent                      | Monthly                                | 702,2208                 | 14,9409                 |                  | 20429      |
| 22,5000                  | 32,0000                   | 561,6000        | 1 193,4000                   | 0,0000                         | PRO - Percent                      | Monthly                                | 1 193,4000               | 15,3000                 |                  | 20429      |

Börja från vänster och fyll i följande kolumner:

- **Action:** Välj vilka artiklar du vill inkludera i din offert.
  - o **INCLUDE** är förinställt och innebär att artikeln inkluderas.
  - o **EXCLUDE** innebär att artikeln inte inkluderas. Kan användas om du skickar in både primärt och alternativt offert svar för att applicera olika avtalsvillkor/prislistor på olika artiklar. Fungerar på samma sätt som avbockning av artikelrad i gränssnittet.
- **Listprice per Trade Unit:** Ange pris per beställningsbar enhet.
- **Discount % per Trade Unit:** Ange artikelrabatt i procent per beställningsbar enhet.
- **Format Rebate 1 per Trade Unit:** Åtaganderabatt per beställningsbar enhet, ändra vid behov.
- **Format Rebate 1 UoM:** Mått enhet för åtaganderabatt, ändra vid behov.
- **Format Rebate Settlement Frequency:** Faktureringsfrekvens på åtaganderabatten. *Monthly* är standard för ICA.
- **Supplier Item no:** Leverantörens artikelnummer. Läggs till på prisavtalet.

När du redigerat alla värden du vill ändra på, spara filen på din dator. Döp gärna om den så du själv lätt kan hitta den.

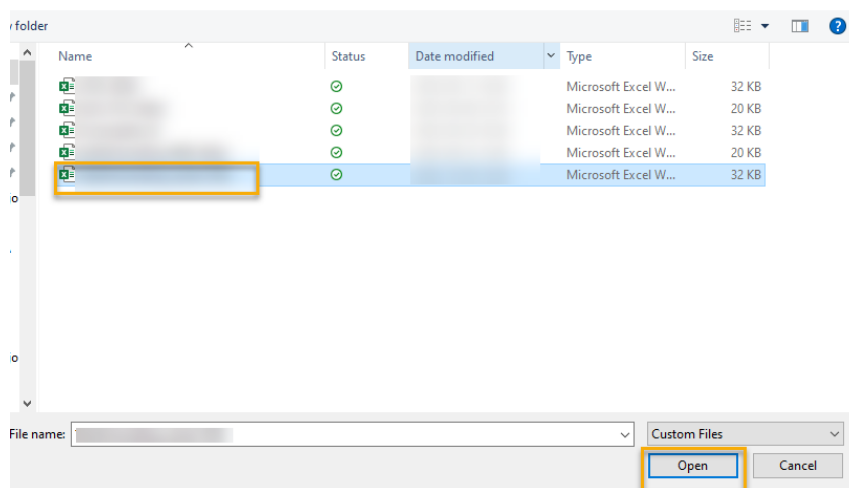
Återvänd till [Leverantörsportalen](#).

**OBS!** Om du inte längre är kvar i offertutkastet i portalen skapar du ett nytt offertutkast som vi beskrivit [här](#). Du söker fram förhandlingen, klickar på förhandlingsnummer och sedan klickar på *Create Response*.

Du använder samma excelfil för alla offertsvår kopplat till samma förhandling.

The screenshot shows the 'ICA Supplier Response' interface. At the top, there's a 'Header Details' section with fields for Negotiation, Supplier, Supplier Site, Buyer, Response Type (Primary/Alternate), Freight Terms (DDP), Delivery Mode (STOCKED), Close Date (20.10.2022), and Time Remaining (15 days). Below this, a message states: 'The response will not be saved as a draft. Export and save the Excel if you wish to continue later. Use dot (.) as decimal separator.' To the right of this message are three buttons: 'Export to Excel', 'Import from Excel' (highlighted with a yellow box), and 'Submit Response'. Below the buttons is a table with columns: Item, Description, Item Status, ICA Category, ICA Sub-Category, Brand, Net Content, Net Content UOM, Seasonal Item, and Quantity of base UOM. The table contains 7 rows of data.

Klicka sedan på *Import from Excel*.



Välj din sparade offertfil. Klicka på *Open*.

Skulle du få ett felmeddelande vid detta skede som du inte förstår, ta skärmbild på felmeddelandet och kontakta leverantörssupporten.

Nu ska de nya värdena du lade in i Excelfilen ha skrivits över till/laddats upp i gränssnittet.

## Steg 4. Granska & Skicka in offert svar

Det är viktigt att du granskar dina uppdateringar innan du skickar in din offert genom att trycka på den blåa knappen *Submit Response*.

| <a href="#">Export to Excel</a> <a href="#">Import from Excel</a> <a href="#">Submit Response</a> |                          |                           |                 |                              |                                |                               |
|---------------------------------------------------------------------------------------------------|--------------------------|---------------------------|-----------------|------------------------------|--------------------------------|-------------------------------|
| List Price per Trade Unit                                                                         | List Price per Base Unit | Discount % per Trade Unit | Discount Amount | Invoice Price per Trade Unit | Format Rebate 1 per Trade Unit | Format Rebate 1 - UOM - Trade |
| 208.6000                                                                                          | 14.9000                  | 11.9600                   | 24.9486         | 183.6514                     | 0                              | PRO - Percent                 |
| 1,097.2200                                                                                        | 23.3451                  | 36.0000                   | 394.9992        | 702.2208                     | 0                              | PRO - Percent                 |
| 1,755.0000                                                                                        | 22.5000                  | 32.0000                   | 561.6000        | 1,193.4000                   | 0                              | PRO - Percent                 |
| 160.3200                                                                                          | 20.0400                  | 32.0000                   | 51.3024         | 109.0176                     | 0                              | PRO - Percent                 |
| 292.5000                                                                                          | 22.5000                  | 30.7000                   | 89.7975         | 202.7025                     | 0                              | PRO - Percent                 |
| 292.5000                                                                                          | 22.5000                  | 30.7000                   | 89.7975         | 202.7025                     | 0                              | PRO - Percent                 |
| 1,476.0000                                                                                        | 20.5000                  | 29.0000                   | 428.0400        | 1,047.9600                   | 0                              | PRO - Percent                 |

Granska uppgifter för priser och rabatter för artiklarna i offerten. Se över att priserna stämmer överens med det du har laddat upp.

Om du arbetat direkt i gränssnittet, kontrollera att du inte har missat något värde.

Header Details

Negotiation4198

Supplier

Supplier Site

Buyer

Response Type

☒ Primary

☐ Alternate

Freight TermsDDP

Delivery ModeSTOCKED

Number of Article85

Close Date20.10.2022

Time Remaining14 days

The response will not be saved as a draft. Export and save the Excel if you wish to continue later. Use dot (.) as decimal separator.

Export to Excel

Import from Excel

Submit Response

Klicka *Submit Response* för att skicka in offerten till ICA. Nu är din offerering genomförd.

Offerten får nu status *Active*.

Manage Responses

Search

Advanced Manage Watchlist Saved Search Active or Draft Responses

Response Status Active or Draft

Line Description

Search Reset Save...

Search Results

Revising a draft response automatically locks it.

Actions View Format Freeze Detach Wrap Accept Terms

| Response | Response Status | Negotiation | Negotiation Title | Negotiation Type | Time Remaining   | Unread Messages | Monitor |
|----------|-----------------|-------------|-------------------|------------------|------------------|-----------------|---------|
| Active   |                 |             |                   | ICARFQ-R         | 9 Days 9 Hours   | 0               | Go      |
| Active   |                 |             |                   | ICARFQ-RV        | 9 Days 9 Hours   | 0               | Go      |
| Active   |                 |             |                   | ICARFQ-R         | 15 Days 22 Hours | 0               | Go      |
| Active   |                 |             |                   | ICARFQ-R         | 15 Days 22 Hours | 0               | Go      |
| Active   |                 |             |                   | ICARFQ-R         | 19 Days 9 Hours  | 0               | Go      |
| Draft    |                 |             |                   | ICARFQ-RV        | 22 Days 9 Hours  | 0               | Go      |
| Active   |                 |             |                   | ICARFQ-RV        | 22 Days 9 Hours  | 0               | Go      |
| Active   |                 |             |                   | ICARFQ-RV        | 22 Days 9 Hours  | 0               | Go      |
| Active   |                 |             |                   | ICARFQ-RV        | 22 Days 18 Hours | 0               | Go      |
| Active   |                 |             |                   | ICARFQ-R         | 23 Days 9 Hours  | 0               | Go      |
| Active   |                 |             |                   | ICARFQ-R         | 23 Days 9 Hours  | 0               | Go      |
| Active   |                 |             |                   | ICARFQ-R         | 23 Days 9 Hours  | 0               | Go      |
| Active   |                 |             |                   | ICARFQ-R         | 23 Days 9 Hours  | 0               | Go      |

Du kommer att kunna se din inskickade offert under *Manage Responses*. Se ovan bild.

Inköparen bedömer nu din offert och väljer antingen att godkänna den eller att begära en justerad offert.

- Vid begäran om en justerad offert, se avsnitt [4. Justera inskickad offert](#)

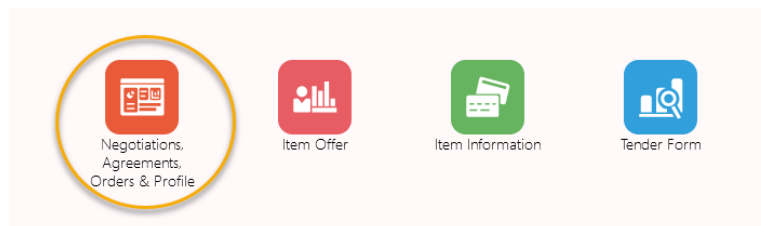
Inköparen kommer att kommunicera med dig via meddelandefunktionen i Leverantörsportalen. Se avsnitt [3. Kommunikation i förhandling](#).

### 3. Kommunikation i förhandling

All kommunikation mellan inköp och leverantör i en förhandling sker numera via meddelande-funktionen på förhandling i Leverantörsportalen och inte som tidigare via e-post. Vi kommer nu att gå igenom hur du gör dels för att hämta och läsa meddelande från Inköp, dels hur du själv skickar meddelande i portalen.

#### 1. Inköp skickar meddelande till leverantör

När inköparen skickar meddelande till leverantör får du en notifikation via epost. Detta kan ske till exempel vid förhandlingens start, efter att du har skickat in en offert, eller vid annan tidpunkt under förhandlingen.



Börja med att klicka på *Negotiations, Agreements, Orders & Profile*.

| Negotiation Type | Time Remaining   | Close Date     | Your Responses | Will Participate | Unread Messages |
|------------------|------------------|----------------|----------------|------------------|-----------------|
| ICA-RFQ-R        | 10 Days 10 Hours | 21-11-23 01:00 | 0              |                  | 0               |
| ICA-RFQ-R        | 10 Days 10 Hours | 21-11-23 01:00 | 0              |                  | 1               |
| ICA-RFQ-R        | 10 Days 10 Hours | 21-11-23 01:00 | 0              |                  | 1               |
| ICA-RFQ-R        | 10 Days 10 Hours | 21-11-23 01:00 | 0              |                  | 0               |
| ICA-RFQ-R        | 4 Days 20 Hours  | 21-11-17 10:58 | 2              |                  | 0               |

Gå sedan till View Active Negotiations. Längst till höger på skärmen hittar du en kolumn som heter "Unread messages". Klicka på siffran som hör till aktuell förhandling.

Online Messages (ICA-RFQ-R 3599) ⓘ

Title nyhetsförhandling\_20227

Time Remaining 10 Days 10 Hours

Messages

Actions View Format + Freeze Detach

Subject

Revidering v.7

Revidering v.7

Revidering v.7: Details

From ICA Enterprise

Date 21-11-12 12:52

Hej Elin,

Vi tycker att dessa artiklar är intressanta men priset är för högt, vänligen återkom med en ny offert.

Tack på förhand!

/Johanna

To All participants

Attachments None

Nu dyker meddelandet upp och du kan läsa det.

## 2: Leverantör skickar meddelande till Inköpare

### Supplier Portal

Search  Agreement Number

**Tasks**

- Agreements
  - Manage Agreements
- Negotiations
  - View Active Negotiations
  - Manage Responses
- Company Profile
  - Manage Profile

**Requiring Attention**

19

- Agreements to Acknowledge
- Negotiation Responses
- Negotiations Closing Soon
- Negotiation Messages

**Recent Activity**  
 Last 30 Days
 

- Negotiation invitations
- Agreements changed or canceled
- Agreements opened

Om du vill skicka meddelande till inköp efter att ha skickat in i ditt offertsvar, gå först till *Manage Responses*.

**Manage Responses**

Search

Advanced Manage Watchlist Saved Search Active or Draft Responses Time Zone Central European Time

Response Status Active or draft

Line Description

Search Reset Save...

Sök fram ditt förhandlingsnummer. Om du inte skrev upp numret tidigare kan du hitta det i Excel-filen du exporterade och sparade under offereringen.

Manage Responses

Search

Search Results

Revising a draft response automatically locks it

Actions View Format Freeze Detach Wrap Accept Terms Revise

| Response | Response Status | Negotiation | Negotiation Title                       | Negotiation Type | Time Remaining   | Unread Messages | Monitor | Note to Supplier | Negotiation Close Date |
|----------|-----------------|-------------|-----------------------------------------|------------------|------------------|-----------------|---------|------------------|------------------------|
| 174130   | Active          | 1993        | ICA Test Supplier: Renegotiation: 15991 | ICARFQR          | 87 Days 13 Hours | 0               |         |                  | 22-01-31 01:00         |

Klicka på förhandlingsnamnet under kolumnen *Negotiation Title*.

Om du inte har skickat in någon offert än men har något du vill ta upp med inköp om redan nu, gå till *View Active Negotiations* för att gå in i förhandlingen på liknande sätt.

ICA-RFQ-R: 1993

Currency = Swedish Krona

Table of Contents

Overview

Expand All

General

Schedule

Terms

Business Terms

RFQ Response Summary

Messages

Create Response

Actions

Done

Title: Renegotiation: 15991

Status: Active

Time Remaining: 87 Days 13 Hours

Open Date: 21-11-03 15:48

Close Date: 22-01-31 01:00

Time Zone: Central European Time

Buyer: ICA-SPH-R

Outcome: ICA-SPH-R

Attachments: None

Preview Date: 22-01-31 01:00

Open Date: 21-11-03 15:48

Award Date:

Agreement Start Date: 22-02-28

Agreement End Date:

Payment Terms: 620

Agreement Amount:

Minimum Release Amount:

Freight Terms: DCP

Inne i förhandlingen, klicka på knappen *Messages*.

Online Messages (ICA-RFQ-R 1993)

Printable Page

Done

Title: ICA Test Supplier Renegotiation: 15991

Status: Active

Time Remaining: 87 Days 13 Hours

Close Date: 22-01-31 01:00

Time Zone: Central European Time

Messages

Actions

View

Format

+

Freeze

Detach

Wrap

Subject

Status

From

To

Date

Klicka på plus-tecknet för att skapa ett meddelande du ska skicka till inköparen. Alternativt kan du gå till Actions och sedan klicka på "Send".

Send Message

To: ICA Enterprise

\* Subject

1

2

\* Message

3

4

Attachments: None

Send

Cancel

Mottagaren är angiven som "ICA Enterprise" men meddelandet kommer att gå direkt till din inköpare.

1. Subject: Fyll i ämne och förhandlingsnummer

## 2. Message: Skriv in vad du vill säga till inköp.

Attachments

Actions View + -

| Type | * File Name or URL          | Title | Description | Attached By     | Attached Date  |
|------|-----------------------------|-------|-------------|-----------------|----------------|
| File | Browse... No file selected. |       |             | Demo1 Supplier1 | 21-11-04 12:00 |

Rows Selected 1 Columns Hidden 1

OK Cancel

3. Attachments: Klicka på plus-tecknet och ladda upp bilagor till ditt meddelande om du så önskar eller om inköp har uttryckt att de vill titta på bilagor.
4. Klicka på Send.

Online Messages ( 1993) ⓘ

Printable Page Done

Title ICA Test Supplier: Renegotiation: 15991

Status Active

Time Remaining 87 Days 12 Hours

Close Date 22-01-31 01:00

Messages

Actions View Format + - Freeze Detach Wrap

| Subject            | Status | From | To | Date |
|--------------------|--------|------|----|------|
| Ömförhandling 1993 |        |      |    |      |

Efter att du har klickat på Send kan du se att meddelandet är skickat.

Slutligen kan du också skicka meddelande som svar på ett meddelande som Inköp har skickat till dig som leverantör.

Gå först in på meddelandet igen via Negotiations, Agreements, Orders & Profile  
→Manage Responses→Klicka på förhandlingens titel eller nr→Klicka på Messages.

Online Messages (ICA-RFQ-R 3598) ⓘ

Printable Page Done

Title nyhetsförhandling\_20227

Status Active

Time Remaining 10 Days 10 Hours

Close Date 21-11-23 01:00

Messages

Actions View Format + - Freeze Detach Wrap

| Subject        | Status | From           | To               | Date           |
|----------------|--------|----------------|------------------|----------------|
| Revidering v.7 | Read   | ICA Enterprise | All participants | 21-11-12 12:56 |

Revidering v.7: Details

From ICA Enterprise

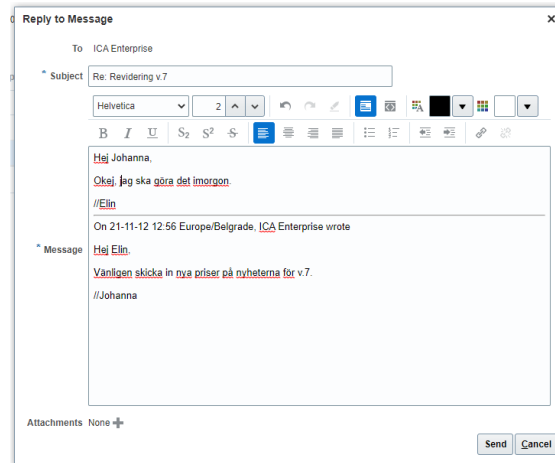
To All participants

Date 21-11-12 12:56

Attachments None

Printable Page Reply

Klicka sedan på knappen Reply eller på Actions→Reply.



Skriv ditt svar ovanför linjen över det ursprungliga meddelandet. Bifoga bilagor via knappen ”Attachments” om du så önskar. Klicka på ”Send”. Nu har du skickat svar till Inköp.

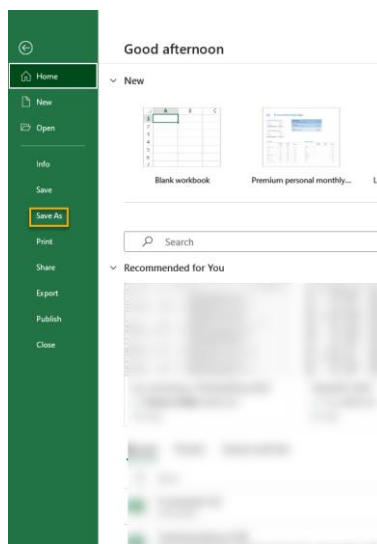
#### 4. Justera inskickad offert – skicka in nytt offertsvaret i påbörjad förhandling

Om du i förhandlingen behöver skicka in justerat offertsvaret – antingen för att inköpschef har frågat om det eller för att du själv vill ändra på någon uppgift – finns det två metoder du kan använda dig av.

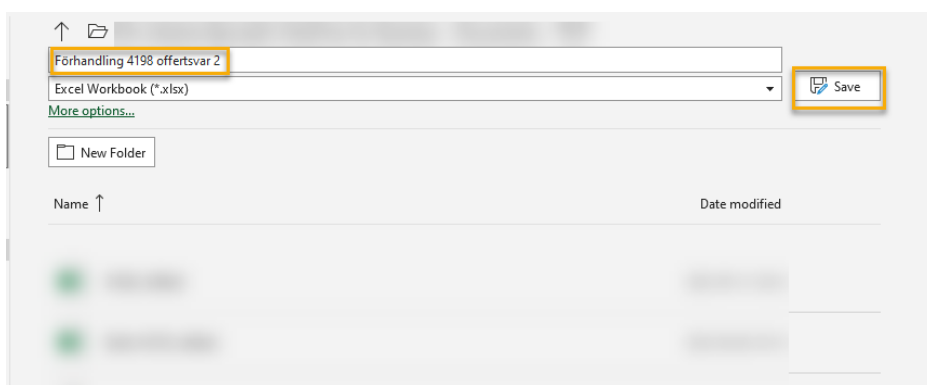
Den första metoden rekommenderar vi då den innebär mindre arbete för dig. Denna metod kan du dock endast använda om du använde Excel för att redigera uppgifter i den första offerten. Om du redigerade direkt i webbgränssnittet tidigare får du använda metod två, se längre ned.

##### Justera offert – Metod 1

Gå först till din inskickade offertfil som du ska ha sparat på din dator.



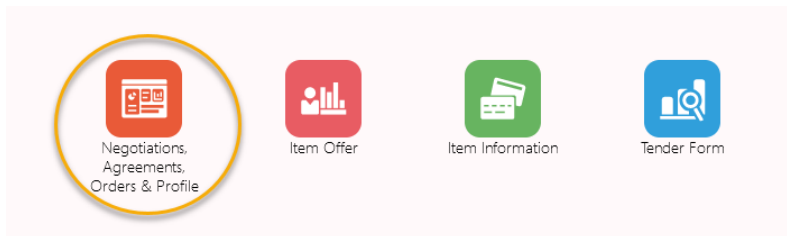
Öppna filen i Excel och välj Spara som.



Spara filen under ett nytt namn. T ex kan du sätta en 2:a i slutet av filnamnet.

|         |      | M                         | C                        | M                         | C               |
|---------|------|---------------------------|--------------------------|---------------------------|-----------------|
|         |      | List Price per Trade Unit | List Price per Base Unit | Discount % per Trade Unit | Discount Amount |
| Cost UO | Each | 207,0000                  | 14,7857                  | 11,9600                   | 24,7            |
|         | Each | 1 097,2200                | 23,3451                  | 36,0000                   | 394,9           |
|         | Each | 1 755,0000                | 22,5000                  | 32,0000                   | 561,6           |

Justera uppgifter i offertfilen i enlighet med vad du och din inköpare har kommit överens om.  
Spara.



Logga sedan in på Leverantörsportalen. Från startsidan klicka på *Negotiations, Agreements, Orders & Profile*.

Gå till *View Active Negotiations*.

Active Negotiations

Search

\*\* Negotiation

\*\* Title

\*\* Negotiation Close By

Time Zone Central European Time

Manage Watchlist Saved Search Open Invitations

\*\* Invitation Received

Response Submitted

Negotiation Open Since

Search Reset Save...

Search Results

Actions View Format Freeze Detach Wrap Accept Terms Acknowledge Participation Create Response

Ändra i sökfältet från förinställt "No" i Response submitted till "Yes". Tryck sedan på Search-knappen för att hitta förhandlingen. Klicka på förhandlingsnummer för att gå in i förhandlingen.

ICA-RFQ-R: 4198

Currency = Swedish Krona

Title

Status Active

Time Remaining 14 Day 22 Hour

Table of Contents

Overview

Expand All

General

Schedule

Preview Date

Close Date 22-10-20 14:56

Terms

Business Terms

Agreement Start Date

Agreement End Date

Payment Terms 620

Currency

Create Response RFQ Response Summary Messages Actions Done

Open Date 22-09-20 14:56

Close Date 22-10-20 14:56

Buyer

Outcome ICA-BPA-R

Attachments None

Open Date 22-09-20 14:56

Award Date

Agreement Amount

Minimum Release Amount

Freight Terms DDP

Klicka på *Create Response* för att skapa offert.

**ICA Supplier Response**

**Header Details**

Negotiation 4198 Response Type ☒ Primary ☐ Alternate Close Date 20.10.2022

Supplier [redacted] Freight Terms DDP Time Remaining 14 days

Supplier Site PU,PT,IP Delivery Mode STOCKED

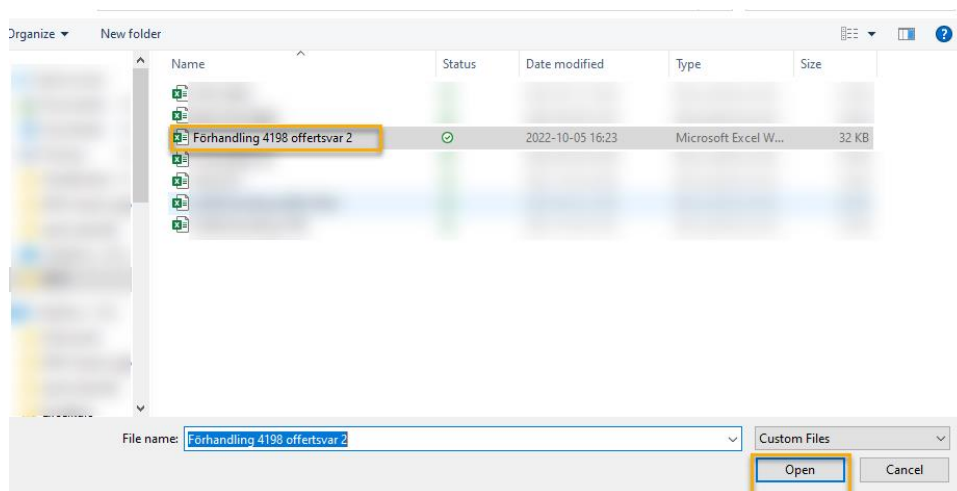
Buyer [redacted] Number of Article 65

The response will not be saved as a draft. Export and save the Excel if you wish to continue later. Use dot (.) as decimal separator.

[Export to Excel](#) [Import from Excel](#) [Submit Response](#)

| Line | Item       | Description | Item Status | ICA Category | ICA Sub-Category | Brand      |
|------|------------|-------------|-------------|--------------|------------------|------------|
| 1    | [redacted] | [redacted]  | [redacted]  | [redacted]   | [redacted]       | [redacted] |
| 2    | [redacted] | [redacted]  | [redacted]  | [redacted]   | [redacted]       | [redacted] |

Klicka nu på *Import from Excel*.



Bläddra fram den nya justerade offertfilen som du just har arbetat i. Klicka på *Open* för att ladda upp den nya offertfilen

**ICA Supplier Response**

**Header Details**

Negotiation 4198 Response Type ☒ Primary ☐ Alternate Close Date 20.10.2022

Supplier [redacted] Freight Terms DDP Time Remaining 14 days

Supplier Site [redacted] Delivery Mode STOCKED

Buyer [redacted] Number of Article 65

The response will not be saved as a draft. Export and save the Excel if you wish to continue later. Use dot (.) as decimal separator.

[Export to Excel](#) [Import from Excel](#) [Submit Response](#)

| Line | Item       | Description | Cost UOM | List Price per Trade Unit | List Price per Base Unit |
|------|------------|-------------|----------|---------------------------|--------------------------|
| 1    | [redacted] | [redacted]  | Each     | 207.0000                  | 14.7857                  |
| 2    | [redacted] | [redacted]  | Each     | 1.097.2200                | 23.3451                  |
| 3    | [redacted] | [redacted]  | Each     | 1.755.0000                | 22.5000                  |
| 4    | [redacted] | [redacted]  | Each     | 160.3200                  | 20.0400                  |
| 5    | [redacted] | [redacted]  | Each     | 292.5000                  | 22.5000                  |
| 6    | [redacted] | [redacted]  | Each     | 292.5000                  | 22.5000                  |
| 7    | [redacted] | [redacted]  | Each     | 1.476.0000                | 20.5000                  |

Granska att artikelraderna uppdaterats i webbgränssnittet.

Nu är den justerade offerten inskickad.

ICA-RFQ-R: 4198

Currency: Swedish Krona

**Create Response** RFQ Response Summary Messages Actions Done

Title: [Redacted]  
Status: Active  
Time Remaining: 14 Days 22 Hours  
Open Date: 22-09-28 14:56  
Close Date: 22-10-20 14:56  
Time Zone: Central European Time

Table of Contents: Overview, Lines

Overview

Title: [Redacted]  
Synopsis: [Redacted]  
Buyer: [Redacted]  
Outcome: ICA-BPA-R  
Attachments: None

Expand All

General

Schedule

Preview Date: [Redacted]  
Close Date: 22-10-20 14:56  
Open Date: 22-09-28 14:56  
Award Date: [Redacted]

Terms

Business Terms

Agreement Start Date: [Redacted]  
Agreement End Date: [Redacted]  
Payment Terms: 020  
Agreement Amount: [Redacted]  
Minimum Release Amount: [Redacted]  
Freight Terms: DDP

Currency: [Redacted]

Klicka på *Create Response* för att skapa offert.

**ICA** Supplier Response

**Header Details**

Negotiation: 4191  
Supplier: ICA Test Supplier.  
Supplier Site: PU,PT,JP  
Buyer: [Redacted]

Response Type: ☒ Primary ☐ Alternate  
Freight Terms: DDP  
Delivery Mode: STOCKED  
Number of Article: 65

Close Date: 30.11.2022  
Time Remaining: 61 days

The response will not be saved as a draft. Export and save the Excel if you wish to continue later.  
Use dot (.) as decimal separator.

[Export to Excel](#) [Import from Excel](#) [Submit Response](#)

|                                     | Line | Item  | Description | ICA Sub-Category | Brand      | Net Content | Net Content UOM | Seasonal item | Quantity of base GT/its in package | Pack type |
|-------------------------------------|------|-------|-------------|------------------|------------|-------------|-----------------|---------------|------------------------------------|-----------|
| <input checked="" type="checkbox"/> | 1    | 07310 | [Redacted]  | [Redacted]       | [Redacted] | 120         | Gram            | No            | 14                                 | CASE      |
| <input checked="" type="checkbox"/> | 2    | 07310 | [Redacted]  | [Redacted]       | [Redacted] |             |                 | No            | 47                                 | CASE      |
| <input checked="" type="checkbox"/> | 3    | 07310 | [Redacted]  | [Redacted]       | [Redacted] |             |                 | No            | 78                                 | CASE      |
| <input checked="" type="checkbox"/> | 4    | 07310 | [Redacted]  | [Redacted]       | [Redacted] | 110         | Gram            | No            | 8                                  | CASE      |

Nu får du lägga in alla prisuppgifter från början. Priser och rabatter är nu desamma som de var när förhandlingen startade, den första offertens uppgifter finns inte kvar. Du kan använda Excelfil eller redigera direkt i gränssnittet. Se detaljerade beskrivningar i avsnitt [2. Förhandla Nyhetsartiklar eller Säsongsartiklar](#)

## 5. Kontakt

Har du ytterligare frågor kring Leverantörsportalen är du välkommen att kontakta oss på leverantörssupporten.

När du kontaktar oss skicka gärna med en beskrivning samt skärmdump av ditt problem och bifoga relevanta filer. Detta för att vi ska kunna ge dig en så pass bra och snabb support som möjligt.

Har ni generella frågor så hittar ni dem i vårt FAQ dokument på Levnet.

<https://levnet.ica.se/ecrsuppliers>

Du når oss via e-post: [supplier.support@ica.se](mailto:supplier.support@ica.se)

Prenumerera gärna på vårt nyhetsbrev för att ta del av den senaste informationen:

[Klicka här.](#)